

Eksport pytań: Sektorowe rady ds. kompetencji

**Pytanie dotyczy sektora żywności wysokiej jakości, która nie widzi w ogóle kwestii dotyczących przetwarzania żywności pkd I.56 (a przecież oba PKD składają się na proces technologiczny bo dopiero po nim żywność „trafia na stół”). PKD I.56 nie ma w ramach Rady turystyki (...). W tym akurat przypadku należałoby się zastanowić nad interpretacją czy dodanie do wytwarzania żywności I.56 spowoduje utratę strategiczności branży w kontekście kryterium w którym do uzyskania jest 15 punktów?
D. Nie wydaje mi się drogą doklejania do pkd strategicznych innych pkd bo to rozrzedzić może projekt - chociaż miałyby to uzasadnienie w kontekście leków np.: 24.42 Wyrób leków recepturowych.**

Wnioskodawca i partnerzy (jeśli dotyczy) mogą zdefiniować szerszy sektor, który będzie m.in. zawierał PKD sektora strategicznego pod warunkiem, że będzie to merytorycznie uzasadnione (logiczne powiązanie branż) i pozwoli na osiągnięcie celu konkursu.

**Pytanie dotyczy PKD (...) związanych z sektorem lotniczo-kosmicznym. (grupa C.30.3 - posiada tylko 1 symbol PKD 30.30.Z Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn PKD 33.16.Z Naprawa i konserwacja statków powietrznych i statków kosmicznych PKD 51.10.Z Transport lotniczy pasażerski PKD 51.21.Z Transport lotniczy towarów PKD 51.22.Z Transport kosmiczny PKD 52.23.Z Działalność usługowa wspomagająca transport lotniczy PKD 61.30.Z Działalność w zakresie telekomunikacji satelitarnej (...)
Ww. PKD związane z lot-kos - kłopot polega na tym, że nie są to PKD z poziomu grupy. (...) (niezgodnie z kryterium dot. poziomu grupy PKD) został zdefiniowany Sektor elektroniki profesjonalnej (PKD C.26 Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych; PKD C.27.90 Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego (m.in. produkcję falowników półprzewodnikowych, prostowników, ogniw paliwowych, regulowanych i nieregulowanych zasilaczy elektrycznych); PKD C.27.90 to nie jest poziom grupy, tylko klasy (...)
Czy zatem możliwe jest dobranie do grupy C.30.3 innych PKD na poziomie klasy lub pojedynczych PKD?**

Ad. A Zgodnie z kryterium dostępu nr 3: sektor powinien składającego się z co najmniej 5 000 przedsiębiorstw oraz 40 000 pracowników przedsiębiorstw. Wnioskodawca i partnerzy (jeśli

dotyczy) ma/mają obowiązek określenia sektora za pomocą kodów Polskiej Klasyfikacji Działalności (z poziomu nie niższego niż grupa PKD) oraz wskazania liczby przedsiębiorstw oraz liczby pracowników tego sektora bazując na danych GUS. Ad. B Regulamin konkursu zakłada preferencje dla sektorów strategicznych, które zostały zdefiniowane z poziomu nie niższego niż grupa PKD. W przypadku sektora elektroniki profesjonalnej, o którym jest mowa w pytaniu, sytuacja jest następująca: Zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności PKD C. 27.9 (poziom grupy) składa się tylko z jednej klasy PKD C.27.90, co oznacza, że wskazana w Regulaminie konkursu definicja tego sektora obejmująca m.in. PKD C.27.90 jest tożsama z PKD C.27.9 (poziom grupy).

Pytanie o stanowisko PARP dot. Sektora produkcji środków transportu, z wyłączeniem motoryzacji (PKD C.30 Produkcja pozostałego sprzętu transportowego, z wyłączeniem C.30.3 Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn) Czy wnioskodawcy mogą w zdefiniować sektor poprzez wybrane grupy PKD z Działu (c.30) nie tracąc punktów za strategiczność Rady? Logiczne wydaje się podejście łańcucha wartości/dostaw w ramach np.: PKD 30.20.Z Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego i objęcie wsparciem rady całego procesu technologicznego (poprzez dodatkowo PKD poddostawców wykonujących prace na rzecz producentów). Czy taki wariant jest możliwy do realizacji w kontekście ubiegania się o punkty strategiczne?

Zgodnie z brzmieniem kryt. strategicznego nr 4 : Jeżeli całość lub część sektora wskazanego przez Wnioskodawcę i partnerów (jeśli dotyczy) znajduje się na liście sektorów strategicznych, projekt otrzymuje 15 pkt. W sytuacji, gdy sektor nie wpisuje się w listę sektorów strategicznych, projekt otrzymuje 0 pkt. Sektor strategiczny dot. produkcji środków transportu, z wyłączeniem motoryzacji został zdefiniowany następująco: PKD C.30 Produkcja pozostałego sprzętu transportowego, z wyłączeniem C.30.3 Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn. W związku z tym, Wnioskodawca składający projekt w konkursie otrzyma dodatkowe 15 pkt., jeśli zdefiniowany przez niego sektor będzie obejmował co najmniej PKD C.30 z wyłączeniem C.30.3 a nie jedynie część sektora strategicznego tak jak zaproponowano w pytaniu.

W tym wątku brakuje jednoznacznej linii demarkacyjnej między działaniami wspierającymi realizowanymi w ramach BKL, a działalnością badawczą w ramach Rady i w Studium wykonalności. Przykład: sektor lotniczy i kosmiczny (różnica w rozwoju obu segmentów sektora pod kątem dojrzałości - rynek lotniczy jest w innej fazie rozwoju niż rynek kosmiczny - ma to swoje konsekwencje w obszarze potrzeb analitycznych). W SW można opisać kwestie dotyczące stopnia dojrzałości przemysłu lotniczego, ale w przypadku przemysłu kosmicznego pierwszym działaniem badawczo - analitycznym w ramach Rady musi być opracowanie średniookresowej strategii rozwoju sektora, bo bez tego nie sposób odpowiedzieć na pytanie czego ten sektor

będzie oczekiwał w czasie od pracowników, a tego właśnie wymagacie Państwo w SW. Nie da się tego tematu oprzeć o istniejące analizy, a to stanowi o barierze wejścia w projekt, dla branży, która powinna być istotna (o czym świadczą dodatkowe punkty w ramach oceny). Jak ten temat rozwiązać? Moim zdaniem odpowiedzi w studium muszą uwzględniać stopień dojrzałości branży i ocena powinna być wrażliwa na stan rozwoju branży

Załącznik nr 19 do Regulaminu konkursu „Opis badań sektorowych realizowanych w ramach projektu Bilans Kapitału Ludzkiego (BKL)” przedstawia zakres działań, które będą przeprowadzone w ramach badania BKL realizowanego jako projekt pozakonkursowy PARP. Wnioskodawca i partnerzy (jeśli dotyczy) znając zakres badania BKL mogą przewidzieć w projekcie dodatkowe badania /analizy (poza BKLem) niezbędne do prawidłowego funkcjonowania rady jeśli przedmiotowe badanie BKL nie będzie dla rady wystarczające. Jednocześnie pragnę zwrócić uwagę, że na stronie konkursu zamieszczony został „Przykładowy katalog zadań/zakresów obowiązków personelu projektu kwalifikowanych”, który określa kwalifikowane koszty w ramach projektu dotyczące m.in. badań. W odniesieniu do kwestii opisu związanego z dojrzałością sektora, zaproponowane przez Pana rozwiązanie jest jak najbardziej uzasadnione i właśnie takich informacji oczekujemy we wniosku oraz SW. Wnioskodawca i partnerzy (jeśli dotyczy) składając wniosek o dofinansowanie stworzenia i funkcjonowania rady w danym sektorze przedstawiają wszelkie informacje bazując na sytuacji danego sektora tj. jeśli brak jest na rynku analiz dotyczących rozwoju sektora to taka informacja powinna zostać przedstawiona we wniosku/SW.

Czy właściwe PKD ma być na pierwszym miejscu, czy w ogóle w ramach deklarowanych aktywności?

Zrzeszeni przedsiębiorcy powinni być przedstawicielami sektora na rzecz którego składany jest projekt sektorowej rady, niemniej jednak w dokumentacji konkursowej nie wymaga się, aby był to ich wiodący PKD.

Wnioskodawca i partnerzy (o ile dotyczy) łącznie zrzesza /ją co najmniej 30 przedstawicieli sektora (osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą lub osoby prawne), na rzecz którego składany jest Projekt. Czym zatem są przedstawiciele sektora - zapewne w intencji PARP mieli to być przedsiębiorcy?

Zgodnie z kryterium dostępu Wnioskodawca i partnerzy (o ile dotyczy) powinni łącznie zrzeszać co najmniej 30 przedstawicieli sektora (osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą lub osoby prawne), na rzecz którego składany jest Projekt. Biorąc pod uwagę cel konkursu oraz definicje sektora określoną w kryterium dostępu (Projekt dotyczy sektora składającego się z co najmniej 5 000 przedsiębiorstw oraz 40 000 pracowników przedsiębiorstw.) przez osoby prawne należy rozumieć osoby prawne prowadzące działalność gospodarczą w danym sektorze.

Granice sektorów/pojemność branży Jak wiadomo definiowanie granic sektorów po PKD jest anachronizmem, ale nie ma alternatywy. Przy tak zdefiniowanych sektorach strategicznych nie ma możliwości aplikowania (w części z nich) w zgodzie z

kryterium nr 3 - Projekt dotyczy sektora składającego się z co najmniej 5 000 przedsiębiorstw oraz 40 000 pracowników przedsiębiorstw. Wnioskodawca i partnerzy (jeśli dotyczy) ma/mają obowiązek określenia sektora za pomocą kodów Polskiej Klasyfikacji Działalności (z poziomu nie niższego niż grupa PKD) oraz wskazania liczby przedsiębiorstw oraz liczby pracowników tego sektora bazując na danych GUS. GUS -statystyki za ostatni kwartał 2018 r. (tabela 1). Sektor lotniczo-kosmiczny PKD C.30.3 - zgodnie z hierarchią np.: na tej stronie - http://www.pkd.com.pl/wyszukiwarka/lista_pkd, w grupie C.30.3 jest tylko 1 pkd - PKD 30.30.Z Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn Wracamy do GUS: 3030Z ilość podmiotów: 209 Sektor produkcji leków PKD C.21 21 704 2110Z 202 2120Z 502 704 podmioty Sektor produkcji środków transportu PKD C.30 bez C.30.3 3011Z 1270 3012Z 632 3020Z 365 3040Z 5 3091Z 99 3092Z 381 3099Z 121 Liczba podmiotów: 2873 Ten sektor jest bardzo szeroki. Dla większości PKD w tej branży wspólny mianownik jest jeden - właściciel poszczególnych producentów.

W ramach III konkursu sektorowe rady mogą być tworzone w sektorach, które spełniają definicje sektora określoną w kryterium dostępu nr: 3 „Projekt dotyczy sektora składającego się z co najmniej 5 000 przedsiębiorstw oraz 40 000 pracowników przedsiębiorstw. Wnioskodawca i partnerzy (jeśli dotyczy) ma/mają obowiązek określenia sektora za pomocą kodów Polskiej Klasyfikacji Działalności (z poziomu nie niższego niż grupa PKD) oraz wskazania liczby przedsiębiorstw oraz liczby pracowników tego sektora bazując na danych GUS”. Podczas oceny strategicznej szczególny nacisk zostanie położony na sektory strategiczne dla Polskiej gospodarki. Zgodnie z zapisami kryterium strategicznego „Jeżeli całość lub część sektora wskazanego przez Wnioskodawcę i partnerów (jeśli dotyczy) znajduje się na liście sektorów strategicznych, projekt otrzymuje 15 pkt”. Jeżeli w przypadku niektórych sektorów strategicznych (zdefiniowanych PKDami w dokumentacji konkursowej) występuje problem związany z niewystarczającą liczbą przedsiębiorstw wskazanych w danych GUS pozwalających na spełnienie kryterium dostępu nr 3, wówczas rada w tak zdefiniowanym sektorze nie będzie mogła powstać. Wnioskodawca i partnerzy (jeśli dotyczy) mogą zdefiniować szerszy sektor, który będzie m.in. zawierał PKD sektora strategicznego pod warunkiem, że będzie to merytorycznie uzasadnione (logiczne powiązanie branż) i pozwoli na osiągnięcie celu konkursu.

Czy w ramach konkursu można ubiegać się o utworzenie rady związanej z budownictwem energooszczędnym i energią odnawialną? Czy będzie to stanowiło integralną część istniejącej rady budowlanej czy będzie rozszerzało jej uprawnienia?

Zgodnie z kryterium dostępu nr 4 „Projekt dotyczy innego sektora (określonego za pomocą kodów PKD) niż sektor w którym funkcjonuje już Rada ds. Kompetencji wybrana w ramach wcześniejszych konkursów z działania 2.12 PO WER tj: np. budowlany (PKD F - Budownictwo). Kryterium ma zagwarantować, żeby w danym sektorze funkcjonowała jedna Sektorowa Rada ds. Kompetencji i nie było podwójnego finansowania działań w ramach PO WER. Wniosek o dofinansowanie projektu nie

może obejmować sektora uwzględniającego którykolwiek z kodów PKD wskazanych w tym kryterium. Wnioskodawcy muszą sami określić sektor za pomocą kodów, biorąc pod uwagę definicję sektora wskazaną w dokumentacji konkursowej.

Czy w tym poddziałaniu może aplikować o środki fundacja, która nie ma statusu IOB i nie prowadzi na dzień dzisiejszy działalności gospodarczej?

Zgodnie z zapisami regulaminu konkursu Podrozdział 5.1: o dofinansowanie projektu mogą ubiegać się następujące podmioty spełniające kryteria dostępu określone w Załączniku nr 9 do Regulaminu konkursu :

1. przedsiębiorcy,
2. podmioty działające na rzecz rozwoju gospodarczego,
3. podmioty działające na rzecz zatrudnienia, rozwoju zasobów ludzkich lub potencjału adaptacyjnego przedsiębiorców,
4. partnerzy społeczni i gospodarczy w rozumieniu ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. z 2018 r. poz. 1307, z późn. zm.),
5. reprezentatywne organizacje związkowe i pracodawców w rozumieniu przepisów ustawy z dnia 24 lipca 2015 r. o Radzie Dialogu Społecznego i innych instytucjach dialogu społecznego (Dz.U. z 2015 r. poz. 1240, z późn. zm.),
6. organizacje pracodawców w rozumieniu ustawy z dnia 23 maja 1991 r. o organizacjach pracodawców (Dz.U. z 2015 r., poz. 2029, z późn. zm.),
7. organizacje samorządu gospodarczego w rozumieniu ustawy z dnia 22 marca 1989 r. o rzemiośle (Dz.U. z 2018 r. poz. 1267),
8. organizacje związkowe w rozumieniu ustawy z dnia 23 maja 1991 r. o związkach zawodowych (Dz.U. z 2015 r. poz. 1881, z późn. zm.).

Nie jest warunkiem koniecznym prowadzenie działalności gospodarczej przez Wnioskodawcę. Jeżeli Fundacja wpisuje się w co najmniej jedną z ww kategorii, to może być Partnerem w projekcie w ramach konkursu, pod warunkiem spełnienia kryteriów wymienionych w załączniku 9 - kryteria zatwierdzone przez KM.

Czy składając wniosek w ramach powołania Sektorowych Rad ds. Kompetencji wnioskodawca plus maksymalnie czterech partnerów powinni zawrzeć umowę między sobą czy podpisać list intencyjny?

Zgodnie z zapisami podrozdziału 5.9 „Partnerstwo krajowe jest zawierane na warunkach określonych w porozumieniu zawartym w formie pisemnej lub umowie o partnerstwie. Zgodnie z art. 33 ustawy umowa o partnerstwie lub porozumienie, określają w szczególności:

- przedmiot porozumienia albo umowy;
- prawa i obowiązki stron;
- zakres i formę udziału poszczególnych Partnerów w projekcie;
- Partnera wiodącego uprawnionego do reprezentowania pozostałych Partnerów projektu;
- sposób przekazywania dofinansowania na pokrycie kosztów ponoszonych przez poszczególnych Partnerów projektu, umożliwiający określenie kwoty dofinansowania udzielonego każdemu

z Partnerów;

- sposób postępowania w przypadku naruszenia lub niewywiązywania się stron z porozumienia lub umowy.

Ponadto umowa o partnerstwie lub porozumienie powinno określać:

- upoważnienie dla Lidera od Partnera do podpisania umowy o dofinansowanie oraz sposób reprezentowania partnerstwa w trakcie realizacji projektu;

- sposób egzekwowania przez Wnioskodawcę od Partnerów projektu skutków wynikających

z nieosiągnięcia założeń projektu zawinionych przez Partnera;

- w przypadku występowania w projekcie pomocy publicznej – obowiązki Lidera i Partnerów w tym zakresie.

W przypadku składania wniosku o dofinansowanie w partnerstwie krajowym Wnioskodawca jest zobowiązany do dostarczenia PARP umowy o partnerstwie lub porozumienia przed podpisaniem umowy o dofinansowanie projektu. Nie ma wymogu posiadania listu intencyjnego.

Co to jest komitet branżowy?

Jest to komitet składający się z przedstawicieli PARP, rady ds. kompetencji działającej w danym sektorze oraz Beneficjenta realizującego umowę o dofinansowanie projektu „Szkolenia lub doradztwo wynikające z rekomendacji Sektorowych Rad ds. Kompetencji w danym sektorze” w ramach działania 2.21 typ 4 PO WER. Celem działań Komitetu jest bieżące monitorowanie prawidłowości realizacji rekomendacji danej rady, postępu projektu dotyczącego wdrażania rekomendacji sektorowej rady oraz wydawanie rekomendacji dotyczących zasad jego realizacji.

Ile projektów zostanie wybranych do dofinansowania w konkursie?

W ramach konkursu wybranych do dofinansowania zostanie 9 projektów.

Czy projekt może być realizowany w partnerstwie?

Tak, (wnioskodawca plus maksymalnie czterech partnerów).

Czy trzeba zapewnić trwałość projektu?

Tak. Wnioskodawca i Partnerzy (jeśli dotyczy) są zobowiązani do zapewnienia trwałości działań Sektorowej Rady ds. Kompetencji w okresie 12 miesięcy po zakończeniu realizacji projektu.

Co rozumiane jest pod pojęciem trwałości działań Sektorowej Rady ds. Kompetencji ?

Pod pojęciem „trwałości działań Sektorowej Rady ds. Kompetencji” rozumie się co najmniej: - realizację zadań określonych w art. 4e ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, - bieżące monitorowanie sposobu wdrażania rekomendacji Sektorowej Rady ds. Kompetencji działanie 2.21 PO WER typ 4

Jaki jest okres realizacji projektu?

Okres realizacji projektu nie może przekraczać 36 miesięcy.

Jaki jest cel konkursu?

Celem konkursu jest wybór projektów, które w największym stopniu przyczynią się do osiągnięcia celów PO WER oraz celu szczegółowego działania 2.12 określonego w SZOOP, którym jest: zwiększenie wiedzy o potrzebach kwalifikacyjno-zawodowych w poszczególnych sektorach gospodarki. Cel ten zostanie osiągnięty dzięki realizacji projektów dotyczących powołania i funkcjonowania Sektorowych Rad ds. Kompetencji.

Jaki poziom dofinansowania?

Maksymalna wysokość dofinansowania to 100 % wartości wydatków kwalifikowalnych projektu.

Jaka jest maksymalna kwota dofinansowania projektu?

Maksymalna kwota dofinansowania projektu nie może przekroczyć 2 200 000 zł.

Ile wynosi alokacja w konkursie?

Dostępna w konkursie alokacja wynosi 19 800 000,00 zł.

Co musi uwzględniać projekt składany w ramach konkursu?

Każdy projekt składany w ramach konkursu musi uwzględniać co najmniej następujące zadania do zrealizowania przez Sektorową Radę ds. Kompetencji: rekomendowanie rozwiązań/zmian legislacyjnych w obszarze edukacji i jej dostosowania do potrzeb rynku pracy w sektorze, w tym mogących wpłynąć na poprawę sytuacji pracowników w najtrudniejszej sytuacji na rynku pracy (m.in. pracownicy powyżej 50 roku życia, pracownicy o niskich kwalifikacjach), współpraca w zakresie porozumień edukacyjnych działających w zakresie zintegrowania edukacji i pracodawców, określanie obszarów badawczych odnoszących się do kompetencji w sektorze, ze szczególnym uwzględnieniem sytuacji pracowników znajdujących się w najtrudniejszej sytuacji na rynku pracy, w tym powyżej 50 roku życia lub o niskich kwalifikacjach oraz zlecenie ww. badań, identyfikacja potrzeb tworzenia sektorowej ramy kwalifikacji oraz kwalifikacji, przekazywanie informacji nt. zapotrzebowania na kompetencje do instytucji edukacyjnych, instytucji rynku pracy, w tym agencji zatrudnienia oraz powiatowych urzędów pracy, co w efekcie powinno wpłynąć na wzrost skuteczności działań z zakresu pośrednictwa pracy i poradnictwa zawodowego, przekazywanie informacji nt. specyficznych potrzeb danego sektora w obszarze kompetencji do partnerów społecznych dokonujących identyfikacji potrzeb rozwojowych przedsiębiorstw w sektorze, obsługę procesu realizacji działania 2.21 typ 4 POWER (Szkolenia lub doradztwo wynikające z rekomendacji Sektorowych Rad ds. Kompetencji), w szczególności opracowanie oraz aktualizację (jeśli dotyczy) rekomendacji dotyczących zapotrzebowania na kompetencje w danym sektorze w oparciu o wzór przekazany przez PARP po podpisaniu umowy. Ponadto, przedstawiciele sektorowej rady ds. kompetencji będą zobowiązani do udziału w komitetach branżowych.

Kto może zostać Wnioskodawcą?

Wnioskodawcami mogą być: przedsiębiorcy, podmioty działające na rzecz rozwoju gospodarczego, podmioty działające na rzecz zatrudnienia, rozwoju zasobów ludzkich lub potencjału adaptacyjnego przedsiębiorców, partnerzy społeczni i gospodarczy w rozumieniu ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. z 2017 r. poz. 1376, z późn. zm.), reprezentatywne organizacje związkowe i pracodawców w rozumieniu przepisów ustawy z dnia 24 lipca 2015 r. o

Radzie Dialogu Społecznego i innych instytucjach dialogu społecznego (Dz.U. z 2015 r. 1240, z późn. zm.), organizacje pracodawców w rozumieniu ustawy z dnia 23 maja 1991 r. o organizacjach pracodawców (Dz.U. z 2015 r., poz. 2029), organizacje samorządu gospodarczego w rozumieniu ustawy z dnia 22 marca 1989 r. o rzemiośle (Dz.U. z 2016 r. poz. 1285, z późn. zm.), organizacje związkowe w rozumieniu ustawy z dnia 23 maja 1991 r. o związkach zawodowych (Dz.U. z 2015 r. poz. 1881). Podmiot ubiegający się o dofinansowanie powinien posiadać niezbędny potencjał kadrowy, ekonomiczny i techniczny oraz doświadczenie w zakresie realizacji zadań wymaganych w ramach funkcjonowania sektorowej rady do spraw kompetencji.

W jakim czasie rozpatrywany jest protest przez PARP?

PARP rozpatruje protest zgodnie z art. 57 ustawy o możliwości wniesienia protestu. Termin rozpatrzenia protestu nie może przekroczyć łącznie 45 dni od dnia otrzymania protestu.

Czy jest możliwość wniesienia protestu od decyzji PARP?

Tak. W przypadku negatywnej oceny projektu i niewybraniu go do dofinansowania PARP przekazuje niezwłocznie Wnioskodawcy informację na piśmie o negatywnej ocenie jego projektu wraz z pouczeniem o możliwości wniesienia protestu zgodnie z art. 45 ust. 5 ustawy o możliwości wniesienia protestu, o której mowa w art. 53 ust. 1 ustawy. Protest, zgodnie z art. 56 ust. 3 ustawy powinien zostać wniesiony w terminie 14 dni od doręczenia informacji o negatywnym wyniku oceny, o której mowa w art. 45 ust. 4 ustawy. Protest powinien spełniać wymogi formalne określone w art. 54 ust. 2 ustawy. Wnioskodawca może wycofać protest zgodnie z art. 54 a ustawy.

W jaki sposób przebiega procedura oceny merytorycznej projektu?

Oceny merytorycznej dokonuje się przy pomocy karty oceny merytorycznej wniosku o dofinansowanie projektu konkursowego w ramach PO WER, która stanowi Załącznik nr 1 do Regulaminu. Ocena merytoryczna odbywa się poprzez sprawdzenie kolejno wymienionych kryteriów dostępu określonych w Załączniku nr 9 do Regulaminu.

W jaki sposób należy dokonać uzupełnień lub poprawić pomyłki we wniosku?

PARP wzywa Wnioskodawcę do uzupełniania lub poprawiania projektu w trybie art. 43 lub 45 ust. 3 ustawy drogą elektroniczną przy użyciu adresu e-mail ustalonego z Wnioskodawcą (lub za pomocą modułu komunikacji w SOWA, lub w formie pisemnej). Oświadczenie dotyczące skutków niezachowania wskazanej formy komunikacji, o którym mowa w art. 41 ust. 2 pkt 7c ustawy jest składane przez Wnioskodawcę wraz z pozostałymi oświadczeniami w sekcji VIII wniosku o dofinansowanie projektu.

Czy istnieje możliwość poprawienia wniosku?

W przypadku wszystkich kryteriów dostępu, za wyjątkiem kryterium nr 6 i 7, istnieje możliwość jednokrotnego uzupełnienia lub poprawienia wniosku o dofinansowanie projektu w trakcie jego oceny.

W jakim terminie należy dokonać uzupełnień lub poprawienia pomyłek we wniosku.

Termin na uzupełnienie przez Wnioskodawcę wniosku lub poprawienie oczywistej omyłki wynosi 7 dni roboczych od dnia następującego po dniu wysłania wezwania (dotyczy wezwania przekazanego

drogą elektroniczną) albo od dnia doręczenia wezwania (dotyczy wezwania przekazanego na piśmie).

W jaki sposób można złożyć wniosek?

Wniosek o dofinansowanie jest składany wyłącznie w formie dokumentu elektronicznego za pośrednictwem SOWA w ramach prowadzonego naboru dostępnego na stronie internetowej pod adresem www.sowa.efs.gov.pl. Wniosek złożony poza systemem SOWA nie będzie rozpatrywany.

W jakim terminie można składać wnioski w Konkursie?

Nabór wniosków odbywa się w dniach od 31 grudnia 2018 do 28 lutego 2019 do godziny 12:00. Za datę złożenia wniosku o dofinansowanie będzie uznawana data złożenia wersji elektronicznej wniosku w SOWA.

Czy wymagany jest wkład własny?

W projekcie nie występuje wkład własny.